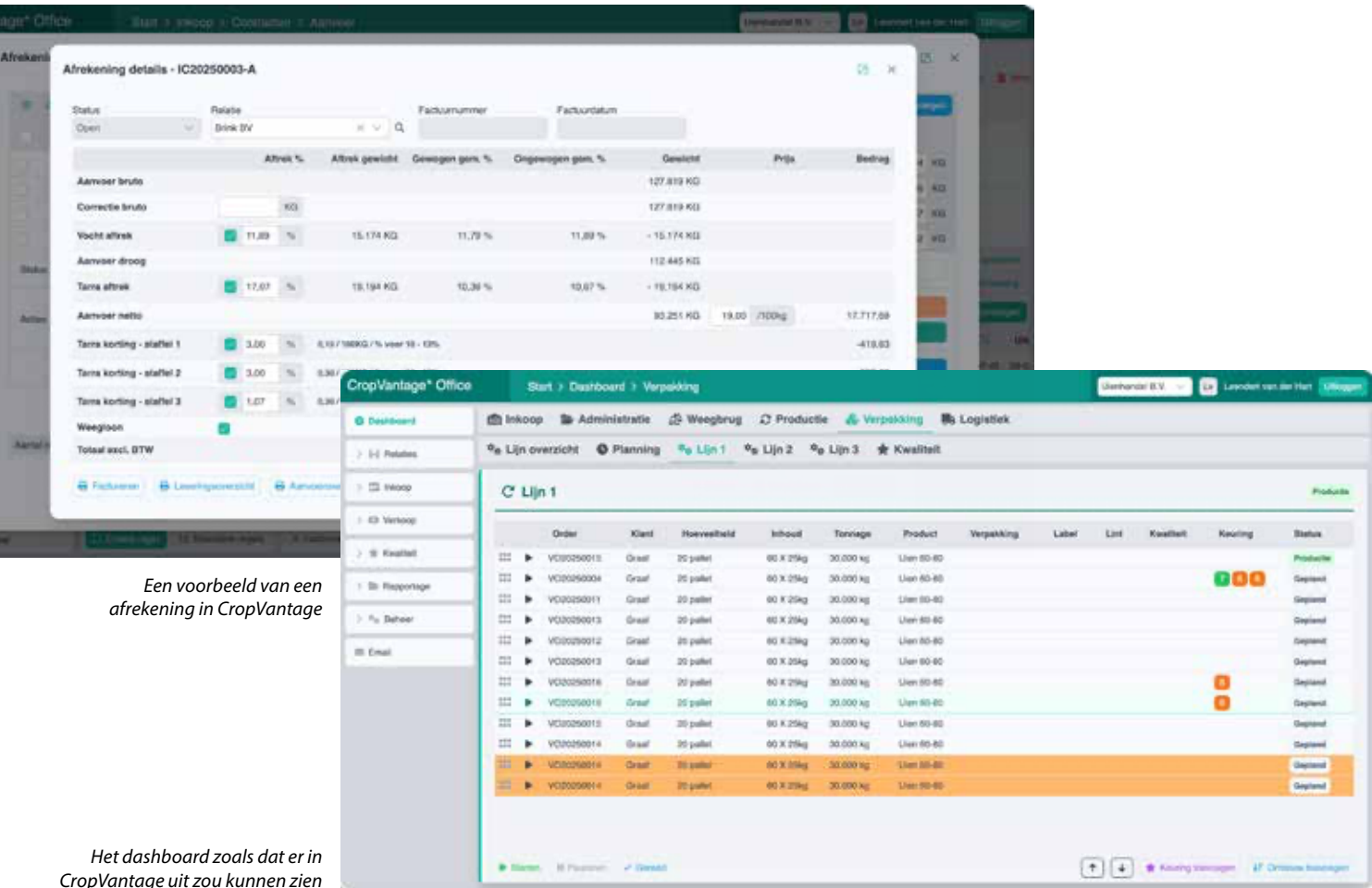




Een voorbeeld van een afrekening in CropVantage

Het dashboard zoals dat er in CropVantage uit zou kunnen zien

Arjazon neemt ERP-systeem CropVantage van ScalSoft in gebruik:
“Met nieuwe software kunnen we snel en scherp inspelen op vragen van klanten”

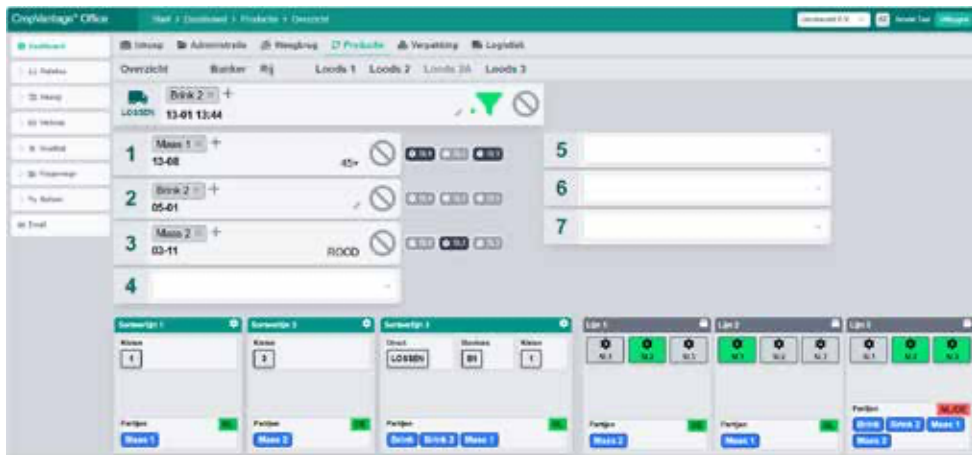
“We lopen regelmatig tegen de grenzen van onze verwerkingscapaciteit aan,” verklaart Arjan Jansen de nieuwbouw die bij Arjazon onlangs van start ging. Arjan staat samen met neef Frans Jansen aan het roer van Arjazon. De negenjarige Henk Jansen – zoon van Frans – sloeg de eerste paal. Daarmee is ook de vierde generatie al bij het familiebedrijf betrokken. In december 2026 verwacht Arjazon de 6.000 m² loods en kantoren in gebruik te nemen. “Daarmee kijken we met vertrouwen naar de toekomst.”

Half januari noemt Frans de stemming op de uienmarkt afwachting. “Er was een grote uienogst, er is veel geëxporteerd, er waren ook veel slechte partijen en Polen heeft minder afgenomen,” somt hij de aspecten op die de markt bepalen. “Alles bij elkaar zijn er dus plussen en minnen. Daarbij is er voor de tweede helft van het seizoen weinig gekocht. De markt is afwachting.” En het is voor Frans nog maar de vraag of het gaat omslaan. “Ieder

jaar houden rond deze tijd de telers hun goede partijen vast en worden de partijen die niet veel langer houdbaar zijn, eerst verkocht. Dus dat vertekent het beeld en zorgt ervoor dat het onduidelijk is welke kwaliteit uien er nog in de bewaring zit en hoeveel goede partijen er beschikbaar zijn. Je merkt dat de telers proberen de prijs omhoog te krijgen, maar uiteindelijk zullen de verkopen het moeten doen.

Er is een spanningsveld en het kan alle kanten op.”

SNEL, STABIEL EN INTUÏTIEF
Maar hoe het seizoen ook verder zal verlopen, de ontwikkelingen bij de uienhandelaar staan niet stil. Zo nam Arjazon onlangs een nieuw ERP-systeem in gebruik. Er werd gekozen voor CropVantage, een pakket dat door ScalSoft - dat zich ook richt op de ontwikkeling van maatwerk software, onder meer in de AGF-sector - werd ontwikkeld voor de uien-, aardappel- en wortelsector. “Voor ons Canadese zusterbedrijf Arjazon Seed Trading werd al een specifieke maatwerk ERP-applicatie ontwikkeld door ScalSoft. We wilden een systeem dat snel, stabiel en intuïtief is,” geeft Arjan aan. “Dat zijn ook de reacties die we uit Canada kregen over de ervaringen met het systeem.”



Nog een voorbeeld van een dashboard

Om dat te bereiken heeft ScalSoft eerst het proces in beeld gebracht. Leendert van der Hart, eigenaar van ScalSoft, en een van de ontwikkelaars van CropVantage: "We hebben op basis van de informatiebehoefte en de documentenstroom in het proces gekeken welke data nodig zijn om de juiste informatie uit het systeem te kunnen halen. Want dat moet altijd het doel zijn van het verzamelen van informatie: het gebruik. Het moet geen doel op zich zijn." Daarbij streeft ScalSoft ernaar om daar waar de informatie in de organisatie ontstaat, de informatie ook in het systeem op te nemen. "Daarmee voorkomen we dat persoon A een appje stuurt naar persoon B, die het uiteindelijk in het systeem zet."

Momenteel is de bestaande techniek deels geïntegreerd in CropVantage, maar in de nieuwbouw, waar ook nieuwe machines in gebruik worden genomen, zullen meer machines worden gekop-

peld, merkt Arjan op. Wat betreft koppelingen is nagenoeg alles mogelijk, laat ScalSoft weten. Het systeem is makkelijk schaalbaar. Leendert: "Het is modulaair opgebouwd en de modules kunnen los van elkaar functioneren. Denk aan onder andere contract- en partijregistratie, document- en certificaatbeheer, voorraad, planning, orderverwerking. Ook wordt er geïntegreerd met diverse productieprocessen, zoals besturingen van opslagbunkers, opschonings- en verpakingslijnen, pallettiseerders, etc. Hiermee krijgen bedrijven realtime inzicht in hun bedrijfsvoering met dashboards voor productie, verpakking, kwaliteit, in- en verkoop. Het systeem is daarmee inzetbaar voor verwerkers van elke schaalgrootte. Voor kleinere bedrijven kun je volstaan met een minder complexe configuratie, terwijl je voor grotere bedrijven zo nodig juist meer detailniveau aan kunt brengen."



De 9-jarige Henk Jansen sloeg de eerste paal voor de nieuwbouw van Arjazon

WEINIG MAATWERK NODIG

Voordeel daarbij is dat CropVantage van nul af is opgebouwd en niet voortborduurt op een bestaand standaardstelsysteem, merkt Leendert op. "Dat geeft ons een mooie kans om met de sector mee te groeien. Daarom is er ook gekozen om het pakket voor de uien-, aardappel- en wor-

Sneller en efficiënter

Toen uienhandel Van Houte zocht naar een ERP-systeem, kwam het uit bij ScalSoft. Niek de Bat van Van Houte legt uit waarom: "Onze keuze is op CropVantage gevallen, omdat dit pakket speciaal voor onze branche is ontwikkeld. Alles is toegespitst op wat we nodig hebben, er zijn geen functionaliteiten die we niet kunnen gebruiken." Hij merkt dat met de implementatie van het pakket de informatiebeschikbaarheid enorm is verbeterd. "De informatie van verschillende bedrijfsprocessen, zoals inkoop, verkoop en kwaliteit,

kunnen beter aan elkaar gekoppeld worden, waardoor we sneller en efficiënter kunnen werken."

Voor Van Houte is CropVantage het eerste ERP-systeem, waardoor het bedrijf zich nog even moet aanpassen. "We moeten het nog in de hele bedrijfsstructuur doorvoeren, want we waren gewend met papier te werken, dus onze medewerkers moeten hun draai met deze digitalisering nog even vinden. Maar we hebben gemerkt dat het heel gebruiksvriende-

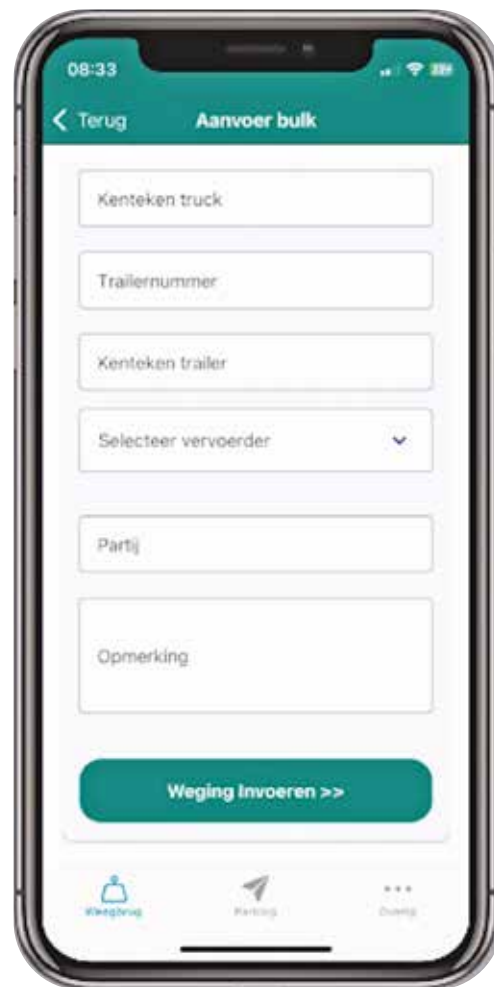
lijk is. Als de mogelijkheden die het pakket biedt volledig benut worden, zal het een enorm hulpmiddel zijn." De uienhandelaar bereidt zich voor op de volgende stap. "We willen meer ordergestuurd werken en zijn aan het onderzoeken hoe we daar de machines op kunnen afstellen tegen de achtergrond van CropVantage die de informatie aan de machines aanlevert," besluit Niek.

niek@debatonions.nl



Links de ontwikkelaars van CropVantage Arnold Taal en Leendert van der Hart van ScalSoft en rechts de tevreden gebruikers Arjan Jansen, Jan Kaan en Frans Jansen van Arjazon

CropVantage kan zowel op de desktop, touch panel, heftruck tablet als op een mobiele app geraadpleegd worden



telsector te ontwikkelen. In de basis is er sprake van eenzelfde soort proces, waardoor we onnodig complexe toevoegingen aan het pakket kunnen vermijden. Daardoor valt de functionaliteit nagenoeg altijd binnen het standaardpakket, zodat maatwerk maar in weinig situaties nodig is." Dat is ook de reden dat het systeem in korte tijd in een bedrijf in gebruik kan worden genomen. "De software past grotendeels direct en het laatste stukje kunnen we makkelijk passend maken."

De implementatie van het nieuwe pakket leidt ertoe dat Arjazon kan beschikken over realtime informatie. Frans: "Ik houd me bezig met de handel en het geeft mij veel meer inzicht in prijzen en voorraden, waardoor ik sneller kan schakelen met onze afnemers en scherp en snel kan inspelen op de vragen van klanten. Voorheen moest alles becijferd worden en nu weten we met een paar klikken waar we staan. Daarnaast hebben we plannen om

komend seizoen te starten met een uienpool. Het ERP-systeem wordt daarvoor uitgebreid." Ook benoemt Arjan het voordeel dat de informatie voor alle werknemers beschikbaar is. "Dat maakt het makkelijker om werkzaamheden van een collega over te nemen. En bijvoorbeeld de transportplanning ziet wanneer de orders zijn ingepakt." Verder ziet hij dat het systeem veel gebruiksgemak biedt. "Het systeem is intuïtief, er is vrijwel geen instructie nodig geweest. Onze medewerkers zijn bij de ontwikkeling van de software betrokken geweest en CropVantage kan zowel op de desktop, een touch panel, een heftruck tablet als op een mobiele app geraadpleegd worden."

TRACK AND TRACE

Een ander aspect dat Frans noemt, is track and trace. "Dat wordt steeds belangrijker. Waar er door het handmatig bijhouden wel eens een vergissing ontstaat, hebben we dat met CropVantage technisch hele-

maal op orde kunnen brengen. Het begint al bij de aanvoer op de weegbrug, waarna de uien geheel gevolgd worden tot in de verpakking. Elke baal heeft een uniek nummer. Je hoeft daar handmatig niets meer aan te doen." Het past binnen het streven naar efficiëntie, merkt Leendert op. "We hebben terugkerende werkzaamheden zoveel mogelijk geoptimaliseerd, zodat die taken zo snel mogelijk uitgevoerd kunnen worden." (MW) ■

frans@arjazon.nl
arjan@arjazon.nl
www.cropvantage.nl



CROPVANTAGE

Tel./WhatsApp: 06 23 24 07 51 | info@cropvantage.nl | www.cropvantage.nl

**Realtime inzicht.
Iedere beslissing
gebaseerd op feiten,
niet op gevoel.**

Vraag een
demo aan